

Do grupy LUXIONA należą tak znane w Europie marki jak Troll, Metalarte, Sagelux. Oświetlenie jest naszą pasją od ponad 80 lat. Zakres działalności grupy LUXIONA obejmuje wszystkie etapy realizacji inwestycji w dziedzinie oświetlenia. Realizowane przez nas projekty uwzględniają najnowsze osiągnięcia w kontekście oszczędności energii w systemie oświetleniowym oraz nowoczesny design. Naszym celem jest zapewnienie najwyższego zadowolenia Klienta z eksploatowanego oświetlenia.

W związku z rozwojem firmy, poszukujemy obecnie do naszego Zespołu Sprzedaży Eksportowej kandydata na stanowisko:

Export Key Account Manager (elektrotechnika – oświetlenie)

Miejsce pracy: Warszawa / CEE

Opis stanowiska:

- Nawiązywanie i utrzymywanie stałej współpracy z klientami w wybranych krajach CEE
- Realizacja planów sprzedaży w powierzonym obszarze działania
- Kreowanie wizerunku firmy na powierzonych rynkach europejskich
- Budowanie bazy Klientów i inwestycji w oparciu o moduł CRM
- Przygotowywanie ofert handlowych i negocjowanie warunków zgodnie ze standardami firmy
- Business development
- Monitorowanie i analiza rynku budowlanego oraz **branży oświetleniowej**
- Raportowanie do Area Sales Managera

Wymagania konieczne:

- Wykształcenie **wyższe elektrotechniczne** lub pokrewne
- Min. 3 lata doświadczenia na podobnym stanowisku w **branży elektrotechnicznej lub budowlanej** na rynkach CEE i chęć rozwoju w tym obszarze
- Bardzo dobra znajomość **ryнку inwestycyjnego/budowlanego** w krajach CEE
- Bardzo dobra czynna znajomość **j. angielskiego**
- Gotowość do częstych wyjazdów służbowych do obsługiwanych krajów CEE
- Wysoki poziom umiejętności interpersonalnych i zorientowanie na wynik
- Samodzielność i dobra organizacja pracy
- Znajomość obsługi komputera – pakiet MS Office
- Prawo jazdy kat. B

Mile widziane:

- Doświadczenie w **branży oświetleniowej**
- Doświadczenie w sprzedaży rozwiązań oświetleniowych na rynku inwestycyjnym
- Umiejętność szybkiego reagowania na potrzeby rynku i pracy pod presją
- Przedsiębiorczość i dynamizm w działaniu
- Znajomość innych języków obcych

Oferujemy:

- Motywujący system wynagradzania
- Rozwojowe środowisko pracy
- Pełną wyzwań pracę w międzynarodowej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Możliwości rozwoju zawodowego
- Pakiet szkoleń produktowych i miękkich
- Wsparcie marketingowe i techniczne
- **Istnieje również możliwość pracy zdalnej w innej lokalizacji w Polsce**

Jeśli chcesz dołączyć do naszego zespołu, prześlij swoje CV i list motywacyjny wraz z poniższą klauzulą na adres e-mail: rekrutacja@luxiona.com.

Prosimy o umieszczenie w CV zgody następującej treści:

„**Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych niezbędnych w procesie obecnej rekrutacji zg. z art. 6 ust. 1, lit. a RODO.**”

Wysyłając zgłoszenie rekrutacyjne zgadzasz się na przetwarzanie przez LUXIONA POLAND S.A. Jacentów 167, 27-580 KRS nr 0000051064 Twoich danych osobowych w celu prowadzenia rekrutacji na stanowisko wskazane w ogłoszeniu. Twoje dane nie są wykorzystywane do innych rekrutacji, są przechowywane przez okres 3 m-cy, po tym okresie są niszczone. W w/w okresie masz prawo dostępu do swoich danych, w tym uzyskania ich kopii, sprostowania danych, żądania ich usunięcia, ograniczenia przetwarzania, wniesienia sprzeciwu wobec przetwarzania, przeniesienia podanych danych, wniesienia skargi oraz cofnięcie zgody. Nie przekazujemy Twoich danych osobowych poza Europejski Obszar Gospodarczy. Inspektorem Ochrony Danych LUXIONA POLAND S.A. jest adwokat Paweł Szot, e-mail pawel@szot-adwokat.pl; telefon: +48 46 832 71 38.